

## **Video Pillola 8**

### L'economia del Cerchio

Può accadere che tu attivi il tuo Cerchio e organizzi i primi incontri di uomini con entusiasmo, ma dopo qualche tempo ti ritrovi stremato perchè devi organizzare tutto: lo spazio, la legna per il fuoco, la comunicazione con gli altri uomini, la conduzione delle attività, la pulizia alla fine di ogni incontro etc. Ti chiedi se sia il caso di stabilire un prezzo per chi vuole partecipare al Cerchio.

Oppure, se ti occupi di conduzione di gruppi in maniera professionale, forse ti starai chiedendo se puoi utilizzare il Cerchio come uno spazio innovativo all'interno del quale gestire i tuoi gruppi. Ti chiedi se è il caso di stabilire un prezzo per questo tipo di pratica, sebbene la consegna di base sia quello di creare uno spazio orizzontale e alla pari.

Credo che non ci sia una risposta univoca. Credo che la risposta la possa trovare tu, facendo la scelta che ti faccia sentire in equilibrio. Di seguito trovi una riflessione per ciascuna delle 3 alternative principali in merito all'economia di un Cerchio.

#### **Prezzo**

Puoi definire un prezzo fisso, per ogni incontro, che copra le spese vive (affitto e luogo, consumi, etc) oppure fornisca un riconoscimento energetico alla persona che offre lo spazio, che potrebbe essere un amico o un membro del Cerchio.

Oppure puoi definire un prezzo che tenga conto anche del tuo lavoro e della tua esperienza come conduttore. Suggesto questa scelta se utilizzi il Cerchio come strumento all'interno di un percorso di formazione e di crescita personale più ampio che eventualmente offrirai. In tal caso, potrai mettere a disposizione la tua professionalità, condividere contenuti e pratiche e proporre il Cerchio come uno dei momenti del percorso, dove anche tu partecipi alla pari insieme agli altri uomini del gruppo.

#### **Gratuità**

Puoi scegliere di attivare un Cerchio con una prospettiva di

servizio al di fuori di ogni scambio monetario. Se fai questa scelta, è importante che tu senta che ciò che ricevi durante ogni incontro sia in equilibrio con ciò che doni, in termini di attivazione e di conduzione.

Credo che questa scelta sia molto appropriata soprattutto in un'ottica di co-conduzione (shared-leadership) in modo da condurre insieme, o in maniera alternata, con altri uomini.

### **Donazione**

Puoi scegliere di chiedere una donazione libera e consapevole. La mia proposta è che la donazione avvenga in maniera anonima, in modo che ciascun partecipante possa sentire cosa ha dato e cosa ha ricevuto durante il Cerchio e possa scegliere che valore monetario dare a questo scambio.

Attenzione: se ti affidi a questa scelta ti consiglio di abbracciare in pieno la filosofia dell'economia del dono. Questo implica che tu sia pronto a ritrovare la scatola delle offerte vuote, ringraziando in ogni caso l'abbondanza dell'universo.

Chiedere una donazione non significa fare i calcoli di quanto potrebbe donarti in media ogni partecipante al Cerchio. Questo tipo di ragionamento ti porterà ad utilizzare le donazioni come blocchi, che impediranno di dare valore a te stesso come attivatore di Cerchi. La tua mente potrebbe dire "Io non so quanto valgo, ma credo di valere poco. Per questo ho paura di darmi valore mettendo un prezzo e metto al centro del Cerchio la cassetta delle donazioni per vedere cosa accade".

Ma poi, se aprendo la cassetta ti accorgi di aver ricevuto donazioni esigue rispetto a quelle che ti aspettavi, la tua mente, in contraddizione con sè stessa, potrebbe dire: "Queste persone non sanno per niente dare valore a quello che offro".

Questo ti genererebbe una forte tensione interna e non risolverebbe nè la tua autostima nè la necessità di avere un sostegno materiale.

Piuttosto, ti consiglio di fare la scelta dell'economia del dono se sai dare valore a te stesso, ma sei in grado di distinguere il tuo valore dalla ricompensa. Ti consiglio di

fare questa scelta se sei in grado di credere che l'universo, nella sua abbondanza, ti fornirà tutto ciò di cui hai bisogno per realizzare i tuoi obiettivi, anche se ciò non avverrà, in maniera sincrona, attraverso le donazioni che riceverai per le attività che offri.

Se sei in grado di agire facendo del tuo meglio e attivare un cerchio come atto di amore e di servizio senza aspettarti nulla in cambio, l'economia del dono è la tua strada.

### Esercizio

> *Offri un Cerchio definendo un costo, per ogni partecipante, che ripaghi la tua conduzione. Qualsiasi sia il costo che tu decidi, escludendo le spese vive, fai in modo che tutto il resto finisca nelle tue tasche. Senti cosa si muove dentro.*

> *Offri un altro Cerchio chiedendo ad ogni partecipante una donazione anonima, libera e consapevole. Senti cosa si muove dentro.*

> *Offri un altro Cerchio in maniera gratuita. Senti cosa si muove dentro.*

> *Scegli qual'è l'alternativa che ti dona sicurezza e pace.*